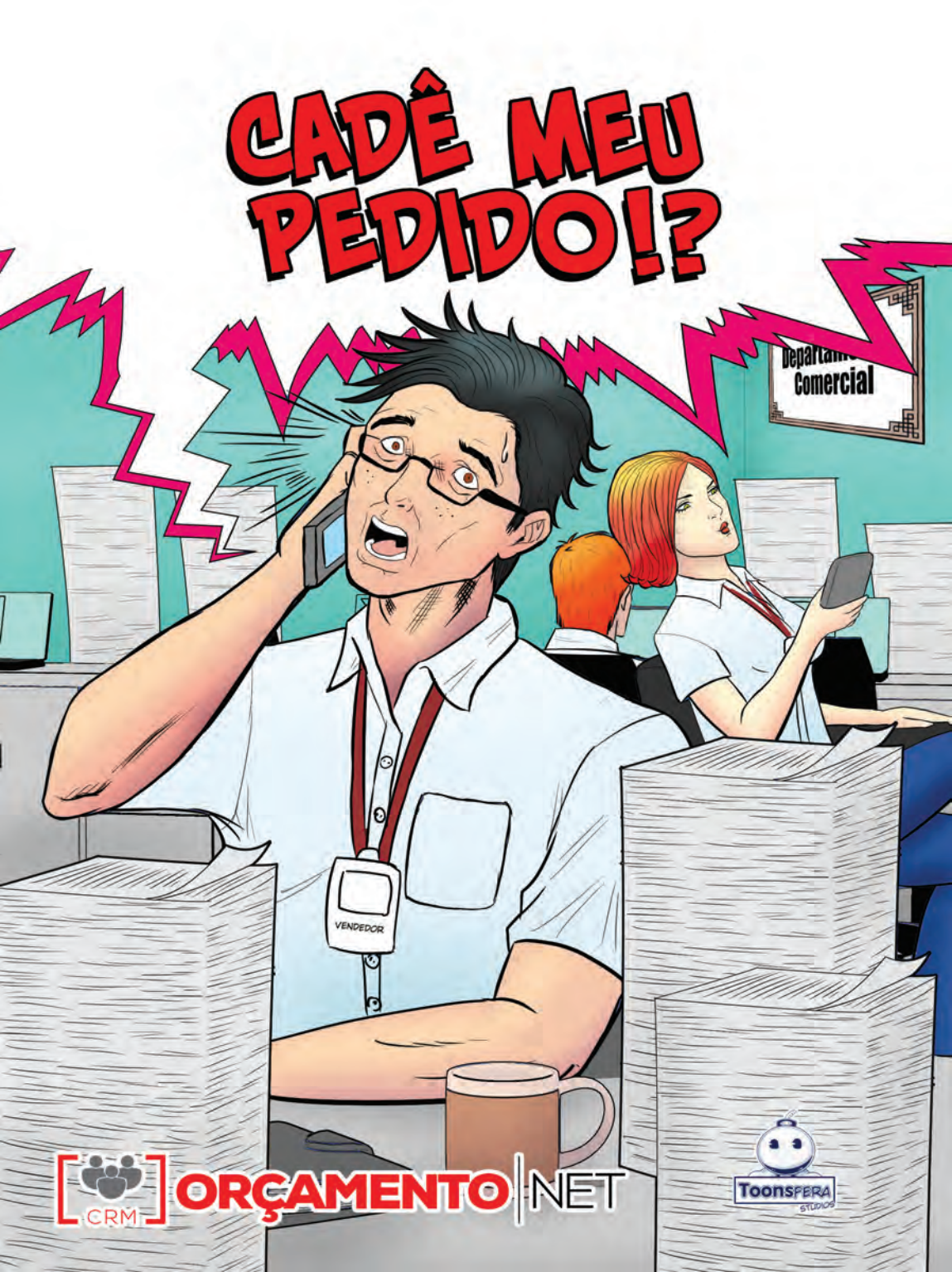
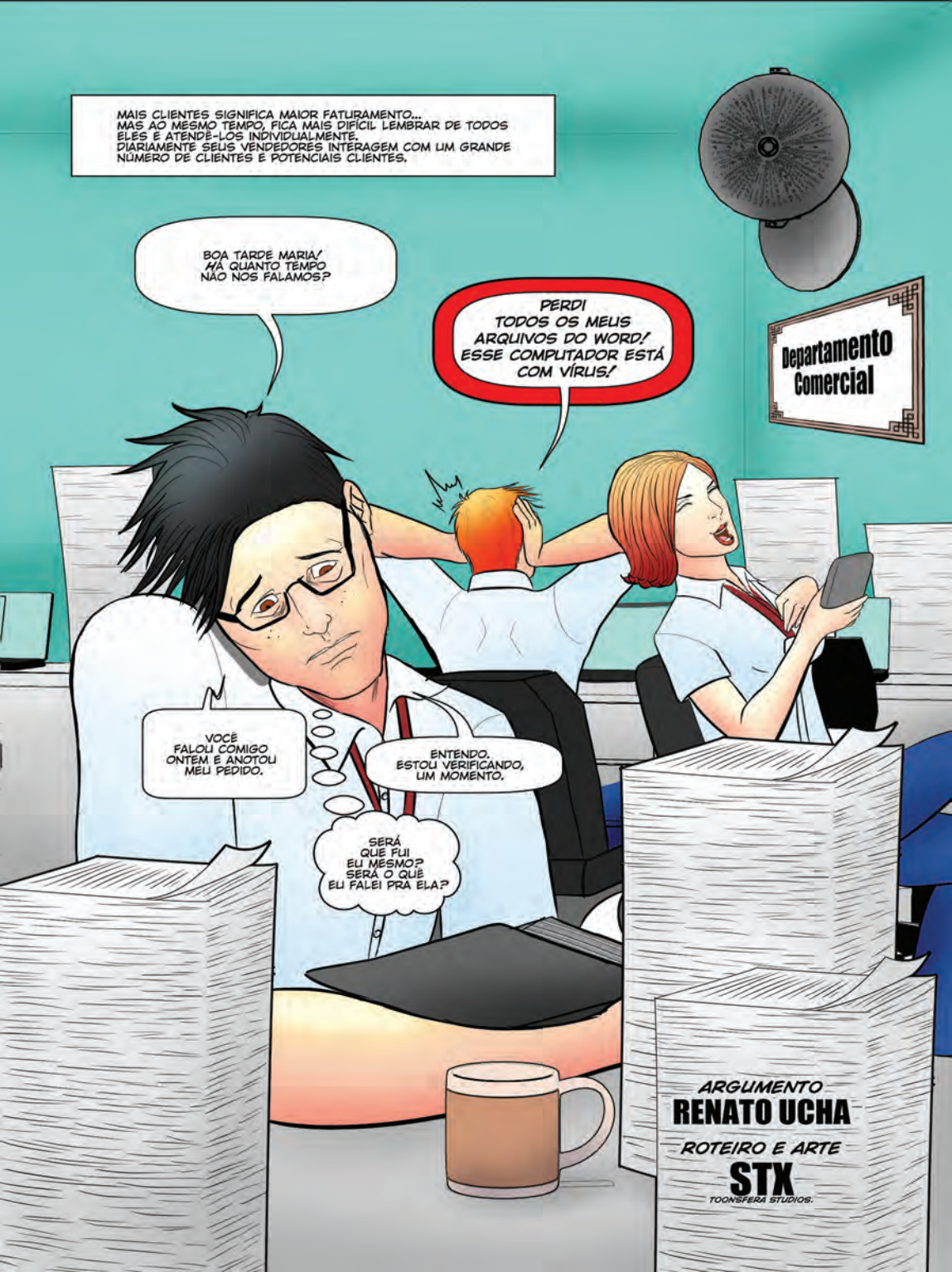
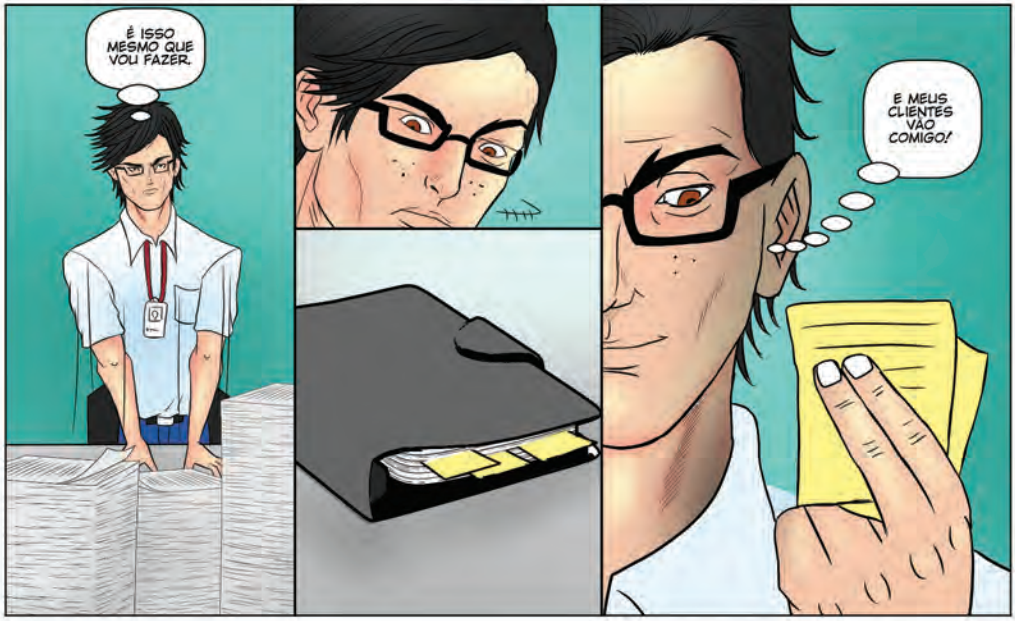

CADÊ MEU PEDIDO!?
Comercial
VENDEDOR
CRM
ORÇAMENTO|NET
ToonsFERA
STUDIOS


MAIS CLIENTES SIGNIFICA MAIOR FATURAMENTO... MAS AO MESMO TEMPO, FICA MAIS DIFÍCIL LEMBRAR DE TODOS ELES E ATENDÊ-LOS INDIVIDUALMENTE. DIARIAMENTE SEUS VENDEDORES INTERAGEM COM UM GRANDE NÚMERO DE CLIENTES E POTENCIAIS CLIENTES.
BOA TARDE MARIA! HÁ QUANTO TEMPO NÃO NOS FALAMOS?
PERDI TODOS OS MEUS ARQUIVOS DO WORD! ESSE COMPUTADOR ESTÁ COM VÍRUS!
Departamento Comercial
VOCÊ FALOU COMIGO ONTEM E ANOTOU MEU PEDIDO.
ENTENDO. ESTOU VERIFICANDO, UM MOMENTO.
SERÁ QUE FUI EU MESMO? SERÁ O QUE EU FALEI PRA ELA?
ARGUMENTO
RENATO UCHA
ROTEIRO E ARTE
STX
TOONSFERA STUDIOS.

NORMALMENTE AS INFORMAÇÕES OBTIDAS SOBRE OS CLIENTES SÃO ARMAZENADAS EM DIFERENTES LUGARES.
COISAS IMPORTANTES CHEGAM A SER ANOTADAS EM FOLHAS DE PAPEL E ATÉ MESMO EM POST ITS.
12
AH! ACHEI... EU ACHO...
PARA QUEM E QUANDO LIGAR? O QUE OFERECER? SOBRE O QUE DEVEM CONVERSAR? VOCÊ PODE FACILMENTE SE CONFUNDIR TENDO QUE GERENCIAR TODAS ESSAS INFORMAÇÕES GUARDADAS EM TANTOS LUGARES.
E POR CONTA DISSO, PODE PERDER UMA VENDA, OU PIOR, O CLIENTE.
AHMMM... SENHORA?

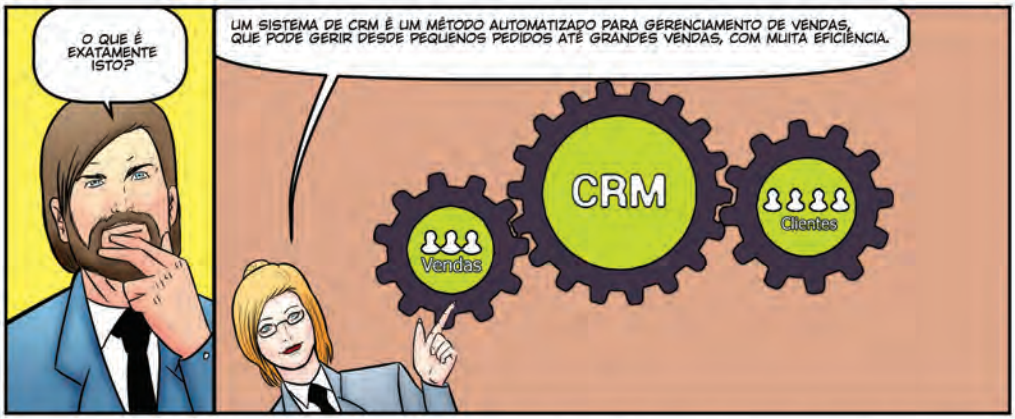
DROGA, OUTRA VENDA PERDIDA!

PRA MIM JÁ CHEGA! NÃO DÁ PRA CONTINUAR ASSIM!
VOU PROCURAR UMA EMPRESA COM MELHORES CONDIÇÕES.


É ISSO MESMO QUE VOU FAZER.
E MEUS CLIENTES VÃO COMIGO!

ALGUM TEMPO DEPOIS....
SENHOR? AQUI ESTÁ O RELATÓRIO DE VENDAS.
OBRIGADO.
PÉSSIMO. AS VENDAS ESTÃO CAINDO VERTIGINOSAMENTE. BOA PARTE DOS NOSSOS CLIENTES SUMIRAM.
Diretoria
PEÇA PARA A VANESSA LIGAR PARA OS CLIENTES DO JOÃO, QUE ESTÁ DE FÉRIAS, E PROCUREM DETECTAR QUEM SÃO OS CLIENTES QUE SUMIRAM PARA TENTARMOS ENTRAR EM CONTATO.
VANESSA ESTÁ DOENTE E NEM SABEMOS ONDE ESTÃO OS DADOS DE SEUS CLIENTES PARA REPASSARMOS A OUTRO VENDEDOR.
O MESMO VALE PARA OS OUTROS CLIENTES. JÁ TENTAMOS LOCALIZÁ-LOS, MAS TUDO INDICA QUE OS DADOS, TANTO DE CONTATO QUANTO HISTÓRICO DE VENDAS NÃO ESTEJAM MAIS NA EMPRESA.
OUTRA VEZ?!
SEMPRE QUE ALGUM VENDEDOR SAI DA EMPRESA, AS INFORMAÇÕES DOS CLIENTES ACABAM SUMINDO E CONSEQUENTEMENTE AS VENDAS CAEM.
E NOS ÚLTIMOS MESES PERDEMOS TRÊS VENDEDORES. PRECISAMOS DE UMA SOLUÇÃO URGENTE.

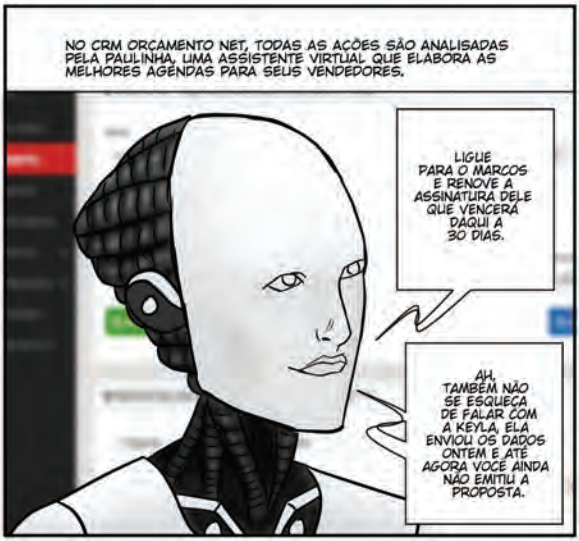
POSSO SUGERIR UMA SOLUÇÃO, SENHOR?
Diretoria
POR FAVOR!
IMPLANTAR UMA METODOLOGIA PARA VENDER MAIS E...
...GARANTIR A INTEGRIDADE E DISPONIBILIDADE DAS INFORMAÇÕES DE CLIENTES E VENDAS.
EXISTE UMA SOLUÇÃO QUE SE CHAMA "CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT". OU SENDO MAIS ESPECÍFICA, O
CRM ORÇAMENTO NET.


O QUE É EXATAMENTE ISTO?
UM SISTEMA DE CRM É UM MÉTODO AUTOMATIZADO PARA GERENCIAMENTO DE VENDAS, QUE PODE GERIR DESDE PEQUENOS PEDIDOS ATÉ GRANDES VENDAS, COM MUITA EFICIÊNCIA.
CRM
Vendas
Clientes

AO INVÉS DE MONTANHAS DE PAPÉIS, ANOTAÇÕES E POST ITS ESPALHADOS POR AÍ, CENTRALIZAMOS TODAS AS INFORMAÇÕES EM UM ÚNICO LUGAR.

COM UM SISTEMA DE CRM, QUAISQUER INFORMAÇÕES SOBRE REUNIÕES, MENSAGENS, PROPOSTAS E PEDIDOS ESTARÃO SEMPRE AO ALCANCE.
ORÇAMENTO.NET
Detalhes da Proposta
O SISTEMA NOS LEMBRA DE PARABENIZAR O CLIENTE POR UMA COMPRA OU DE TELEFONAR-LHE PARA FAZER O ACOMPANHAMENTO DE UMA VENDA.

GRAÇAS A SUA MOBILIDADE, PODEMOS EMITIR PROPOSTAS E REALIZAR A AGENDA DE QUALQUER LUGAR, A PARTIR DO APLICATIVO NO CELULAR.
ORÇAMENTO.NET


NO CRM ORÇAMENTO NET, TODAS AS AÇÕES SÃO ANALISADAS PELA PAULINHA, UMA ASSISTENTE VIRTUAL QUE ELABORA AS MELHORES AGENDAS PARA SEUS VENDEDORES.
LIGUE PARA O MARCOS E RENOVE A ASSINATURA DELE QUE VENCERÁ DAQUI A 30 DIAS.
AH, TAMBÉM NÃO SE ESQUEÇA DE FALAR COM A KEYLA, ELA ENVIOU OS DADOS ONTEM E ATÉ AGORA VOCÊ AINDA NÃO EMITIU A PROPOSTA.

TODAS AS LIGAÇÕES PARA OS CLIENTES PODEM SER GRAVADAS E ARQUIVADAS PARA FUTURAS CONSULTAS. OS RELATÓRIOS PERMITEM ACOMPANHAR A PERFORMANCE DOS VENDEDORES.

É POSSÍVEL ACOMPANHAR O ÍNDICE DE CONVERSÃO DE PROPOSTAS EM PEDIDOS. ESTABELECER METAS E COBRAR OS VENDEDORES.

TODOS OS DADOS SÃO ARMAZENADOS NAS NUVENS, COM SEGURANÇA, E AS INFORMAÇÕES TRANSMITIDAS CRIPTOGRAFADAS. A QUALQUER MOMENTO PODEMOS VER TODO O HISTÓRICO DE RELACIONAMENTO COM O CLIENTE E OFERECER ATENDIMENTO PERSONALIZADO.

EXCELENTE, VAMOS IMPLEMENTAR ESSE SISTEMA JÁ!

APÓS A IMPLEMENTAÇÃO DO CRM ORÇAMENTO NET, ALÉM DA DOCUMENTAÇÃO DA AJUDA, VÍDEO AULAS E GUIA COM AS SEIS AÇÕES DIÁRIAS PARA SER UM CAMPEÃO EM VENDAS, OS FUNCIONÁRIOS FORAM INSTRUÍDOS NA ESCOLA DE LÍDERES, ONDE FORAM CAPACITADOS A USAR O FRAMEWORK PARA AUMENTAR A PRODUTIVIDADE E VENDER MAIS.

PESSOAS + PROCESSO + TECNOLOGIA = AUMENTO NAS VENDAS

COM ISSO, A EMPRESA OBTEVE TUDO O QUE PRECISAVA PARA APRIMORAR A ÁREA COMERCIAL E ESTREITAR RELACIONAMENTO COM SEUS CLIENTES. AO IMPLANTAR O CRM ORÇAMENTO NET A EMPRESA PASSOU A CONTAR COM UMA METODOLOGIA DE VENDAS, GERANDO MAIS SEGURANÇA E DISPONIBILIDADE DE INFORMAÇÕES, TUDO DENTRO DE UM PROCESSO FOCADO EM AUMENTAR AS VENDAS.

AGORA SIM! NADA DE VÍRUS APAGANDO OS DADOS DOS MEUS CLIENTES. TUDO ESTÁ SEGURO NAS NUVENS E BEM ORGANIZADO!
Departamento Comercial
POIS NÃO MARÍLIA, SEU PEDIDO ESTÁ CONFIRMADO.
YES! BATI MINHA META DO MÊS!
Direto
GRAÇAS AO CRM ORÇAMENTO NET, OS RENDIMENTOS DA EMPRESA ESTÃO MELHORES DO QUE NUNCA! SUA SUGESTÃO FOI MAIS QUE EXCELENTE!
ENTÃO, SERÁ QUE EU PODERIA RECEBER UM AUMENTO?
FIM.

IMPLANTE UMA METODOLOGIA PARA VENDER MAIS, IMPLANTE O

CRM Orçamento NET.

LIGUE GRÁTIS **0800-777-9388**

HTTP://WWW.ORCAMENTONET.COM.BR

COMERCIAL@ORCAMENTONET.COM.BR

[CRM] ORÇAMENTO NET

Toonsfera Studios

PRODUÇÃO DE QUADRINHOS, CARICATURAS E ILUSTRAÇÕES EM GERAL.

HTTP://WWW.TOONSFERA.COM.BR

TOONSFERA@TOONSFERA.COM.BR